

**Intensiv-Seminar - Interaktiv!**

## **Update - Entgeltverhandlungen 2015 - Erfolgreich vorbereiten und verhandeln, aber wie?**



RS Medical Consult GmbH  
Unternehmensberatung  
Frauenberg 1 · 97980 Bad Mergentheim  
Telefon 07931-52612 · Fax 07931-561226

E-Mail: [info@rsmedicalconsult.com](mailto:info@rsmedicalconsult.com)  
Internet: [www.rsmedicalconsult.com](http://www.rsmedicalconsult.com)

## Update - Entgeltverhandlungen 2015 - Erfolgreich vorbereiten und verhandeln, aber wie?

### Intensiv-Seminar - Interaktiv!

10.12.2014 in Mainz  
09:00 Uhr-17:00 Uhr

Veranstaltung-Nr.: 1223  
Gebühr je Teilnehmer: 695,- EUR zzgl. gesetzlicher Mehrwertsteuer

### Update-Entgeltverhandlungen 2015 - Intensiv-Seminar - interaktiv

#### Erfolgreich vorbereiten und verhandeln, aber wie?

#### Wir nehmen uns viel Zeit für Sie und Ihre Fragen!

Die jährliche Entgeltverhandlung mit den Krankenkassen stellt nach wie vor jedes Jahr erneut eine Herausforderung für die Krankenhäuser dar, insbesondere für diejenigen, die diese Verhandlungen vorbereiten oder verantwortlich führen müssen. Das Ergebnis der Verhandlungen hat entscheidenden Einfluss darauf, ob ein Krankenhaus wirtschaftlich erfolgreich arbeitet oder nicht. Von daher sind eine sorgfältige Vorbereitung und eine zielgerichtete Durchführung der Verhandlungen unerlässlich.

Dieses Seminar wird Sie bei dieser Aufgabe unterstützen. Gemeinsam mit erfahrenen Verhandlungsprofis werden Sie systematisch durch alle Themenbereiche geführt, die bei den kommenden Entgeltverhandlungen für das Jahr 2015 eine Rolle spielen.

Die für 2015 geltende Gesetzeslage wird genauso vorgestellt und diskutiert wie aktuelle Schiedsstellenurteile oder auch grundsätzliche Überlegungen zur Verhandlungsstrategie. Sie profitieren von der praktischen Erfahrung der Referenten, die bereits **hunderte solcher Budget- und Entgeltverhandlungen begleitet haben**.

Das Seminar wird abgerundet durch Herrn Prof. Dr. Oliver Ricken, Vorsitzender der Schiedsstelle-KHG Rheinland, der das Verfahren vor der Schiedsstelle aus Sicht eines neutralen Vorsitzenden schildert.

Sie werden über das Zuhören hinaus natürlich auch die Möglichkeit haben, ihre eigenen Fragen zu stellen und zu diskutieren. **Für die Beantwortung bzw. Diskussion Ihrer Fragen wird ausreichend Zeit zur Verfügung stehen.**

#### Zielsetzung:

Im Rahmen des Seminars findet eine intensive Auseinandersetzung mit allen Themen statt, die im Rahmen der Entgeltverhandlungen 2015 eine Rolle spielen können. Sie erhalten Tipps zur Vorbereitung und Durchführung der Verhandlung und werden in Bezug auf Ihre rechtlichen Durchsetzungsmöglichkeiten auf den neuesten Stand gebracht. Außerdem lernen Sie aus erster Hand, wie eine Schiedsstelle arbeitet und von welchen Grundsätzen sie sich leiten lässt.

#### Zielgruppe:

Alle Personen, die mit der Vorbereitung und Durchführung der Budgetverhandlungen **im Krankenhaus** betraut sind.

#### Referenten:

##### Martin Heumann, Dipl. Betriebswirt

Geschäftsführer Krankenhauszweckverband Rheinland e. V.

##### Dr. iur. Christoph Seiler, Seniorpartner - Seufert Rechtsanwälte, München

Schwerpunkte seit 24 Jahren: Gesundheits- und Krankenhausrecht, insbesondere bundesweite Beratung zur Krankenhausplanung und Krankenhausvergütung

##### Prof. Dr. Oliver Ricken,

Universitätsprofessor für Bürgerliches Recht, Arbeitsrecht und Sozialrecht an der Fakultät für Rechtswissenschaft der Universität Bielefeld, seit 1999 Übernahme verschiedener ehrenamtlicher Funktionen im Bereich des Gesundheitswesens, seit 2006 zunächst stellv. Vorsitzender, jetzt Vorsitzender der Schiedsstelle-KHG Rheinland

**Alle Referenten sind den ganzen Tag anwesend und stehen Ihnen für Ihre Fragen zur Verfügung!**

## Verlauf

**08:30 Uhr Empfang und Begrüßungskaffee**

**09:00 Uhr Begrüßung und Einführung**

**Roswitha Scheidweiler**, Dipl.-Kffr., Geschäftsführerin RS Medical Consult GmbH

**09:15 Uhr Vormittagsprogramm**

**Martin Heumann**, Dipl.-Betriebswirt, Krankenhauszweckverband Rheinland e. V.

***Entgeltverhandlungen - Vorbereitung und Strategie***

**Erfahrungen und Ergebnisse aus der Verhandlungsrunde 2014**

**Übersicht über die Verhandlungstatbestände 2015**

**Rahmenbedingungen für die Verhandlungsrunde 2015**

- Wirtschaftliche Rahmenbedingungen
- Rechtliche Grundlagen
- Landesweite Basisfallwerte 2014/2015
- Auswirkungen des neuen Fallpauschalenkataloges

**Hinweise und Empfehlungen zur Vorbereitung und Durchführung der Entgeltverhandlungen**

- Die wichtigsten Verhandlungsziele
- Notwendige Vorbereitungen
- Hinweise zur Leistungsplanung
- Verhandlung sonstiger Entgelte
  - Bepreiste Zusatzentgelte
  - Nicht bepreiste Zusatzentgelte
  - Entgelte nach § 6 Abs. 2a KHEntgG
  - Besondere Einrichtungen
  - Neue Untersuchungs- und Behandlungsmethoden
- Zuschlagstatbestände (inkl. Hygieneförderprogramm)
- Erlösausgleiche
- Schiedsstellenfähigkeit herstellen
- Verhandlung des Ausbildungsbudgets

**Tipps zur Erreichung der Verhandlungsziele**

**Ausblick: Was plant die Bund-Länder Arbeitsgruppe?**

**Flexible Kaffeepause am Vormittag**

**Diskussion und Fragen der Teilnehmer**

**12:00- 13:15 Uhr Gemeinsames Mittagessen**

## **13:15 Uhr Nachmittagsprogramm**

**Dr. iur. Christoph Seiler**, Seniorpartner - Seufert-Rechtsanwälte, München

### ***Entgeltverhandlungen aus juristischer Sicht - Strategie für 2015***

#### **Juristische Nachlese 2014 - was hat sich getan**

- Offene Verfahren aus 2014 und früher
- Nachwirkungen in 2014?

#### **Rahmenbedingungen der Entgeltverhandlungen für 2015**

- KHEntgG Stand 2014
- Mehrleistungsabschlag ab 2015 - bleibt er bestehen?

#### **Leistungsplanung**

- Leistungssteigerungen aus rechtlicher Sicht
- Versorgungsauftrag - wer darf welche Leistungen erbringen/vereinbaren?
- Qualitätsprüfung in der Leistungsplanung? Aktuelle Entwicklungen in der Bund-Länder-Arbeitsgruppe

#### **Entgeltverhandlungen und Abrechnungsgeschehen**

- Leistungsplanung und MDK-Quote - MDK-Abzüge berücksichtigen?
- Wechselwirkung Abrechnung - Erlösausgleiche

#### **Krankenhausindividuelle Entgelte**

- Rechtliche Bedeutung des Preisvergleich der Krankenkassen
- Sachgerechte Kalkulation erforderlich
- Streit um NUB - Wirksamkeit und Wirtschaftlichkeit?
- Neues zum Zahlbetragsausgleich NUB - Umdenken in der Schiedspraxis?

#### **Zentren und Schwerpunkte**

- BVerwG, Urt. v. 22.05.2014, Auswirkungen auf weitere Verfahren
- Zentren und Krankenhausplanung
- Keine Beschränkung auf Kosten der Behandlung am Patienten
- weitere offenen Fragen

#### **Sicherstellungszuschlag**

- Geplante Klarstellung durch den Koalitionsvertrag bzw. die Bund-Länder-Arbeitsgruppe
- Zentrenfinanzierung über Sicherstellungszuschläge?  
(z. B. Perinatalzentrum)

#### **Hygieneförderprogramm**

- Offene Fragen aus dem Verhandlungsgeschehen
- Schiedspraxis

#### **Mehrleistungsabschlag - Aktuelle Entwicklungen**

- Zusätzliche Kapazitäten aufgrund der Krankenhausplanung auch ohne planerische Ausweisung?
  - VG München (26.03.2014)
  - Schiedsstelle Hessen (26.03.2014)
- Geplante Verknüpfungen von Qualitätszu- und -abschlägen mit dem MLA

#### **Formalien - aktuelle Aspekte**

- Vertragspartei - kann die Kasse sich davon stehlen?
- Fallstricke bei "nicht-teilnehmenden" Kassen

#### **Schiedsstelle**

- Gefahr oder strategische Option?
- Wichtige aktuelle Schiedsstellenentscheidungen im Überblick
- Schiedspraxis 2013/2014

#### **Genehmigungsverfahren**

- Umfang der Genehmigungspflicht (Mehrleistungsabschlag)
- Vereinbarung Ausgleichs

#### **Aktuelle Rechtsprechung**

**15:15 Uhr Kaffeepause am Nachmittag**

**15:30 Uhr**

**Prof. Dr. Oliver Ricken**, Vorsitzender Schiedsstelle-KHG Rheinland

***Das Verfahren vor der Schiedsstelle aus Sicht eines neutralen Vorsitzenden - Rechtliche Anforderungen und praktische Folgen***

**Was ist eigentlich Aufgabe einer Schiedsstelle?**

**Die Verfahrensgrundsätze und ihre praktische Auswirkungen**

- Antragsgrundsatz
- Beibringungsgrundsatz
- Verhandlungsmaxime
- usw.

**Wichtige Verfahrensfragen und ihre Bedeutung für die Praxis**

- Vorrang der Parteiverhandlungen
- Schiedstellenfähiger Antrag
- Aufgaben des Vorsitzenden
- Zurückweisung verspäteten Vorbringens

**Der Ablauf der mündlichen Verhandlung vor der Schiedsstelle**

**Die Entscheidung der Schiedsstelle**

- Beratung
- Begründung der Entscheidung

**Das Genehmigungsverfahren**

- Rechtskontrolle der Aufsichtsbehörden - Theorie und Praxis
- Der "Nicht-Genehmigungsbescheid" - Reset des Verfahrens?
- Ausnahmen vom Genehmigungserfordernis

**Diskussion und Fragen der Teilnehmer**

**ca. 17:00 Uhr Ende der Veranstaltung**

**Sonstige Infos:**

**Die Teilnehmerzahl ist begrenzt!**

**Selbstverständlich werden die Themenschwerpunkte ständig an den neuesten Sachstand angepasst, so dass etwaige Programmänderungen vorbehalten bleiben.**

**Leistungen:**

Aktuelle Unterlagen, Internet-Download, flexible Kaffeepausen, Mittagessen, Pausen- und Seminargetränke

## Veranstaltungsort:

Hilton Hotel Mainz  
Rheinstr. 68  
D-55116 Mainz

E-Mail: [CB\\_mainz@hilton.com](mailto:CB_mainz@hilton.com)  
Web: [www.hilton.de/mainz](http://www.hilton.de/mainz)

Telefon: +49 (0) 6131/245553  
Fax: +49 (0) 6131/245781

### **Beschreibung:**

Am Rand der malerischen Altstadt von Mainz, direkt am linken Rheinufer neben der Rheingoldhalle, liegt das Hilton Mainz.

Seine exponierte Lage und die hoteleigenen Konferenzräume sowie die Räumlichkeiten des Congress Center Mainz mit der angeschlossenen Rheingoldhalle zeichnen es als idealen Treffpunkt für Tagungen, Konferenzen und große Veranstaltungen aus.

Mit 433 Zimmern, Restaurants, Bars, Fitnessclub bietet es viel Raum für Entspannung zwischendurch. Wer sich lieber beim Spiel amüsiert, hat jetzt schon Glück: Das Casino liegt gleich nebenan. Die Geschäfts-, Finanz-, Kultur- und Shoppingzentren der Medienstadt sind in unmittelbarer Nähe.

**Bitte beachten:** Sie möchten nicht online buchen - rufen Sie uns an, gebührenfrei unter **00800 888 44 888!**

### **Wegbeschreibung:**

24 Kilometer zum Flughafen Rhein-Main; 35 Kilometer in die Frankfurter Innenstadt; 1 Kilometer zum Hauptbahnhof; 10 Meter zur nächsten Bushaltestelle

**Zimmerreservierung:**

Zwecks Zimmerreservierung und Buchung zu speziellen Konditionen wenden Sie sich bitte direkt an das Hotel unter dem Stichwort: RS Medical Consult

Hilton Hotel Mainz  
Rheinstr. 68  
D-55116 Mainz

E-Mail: CB\_mainz@hilton.com  
Web: www.hilton.de/mainz

Telefon: +49 (0) 6131/245553  
Fax: +49 (0) 6131/245781

## Anmeldung

**per Fax an: +49 (0) 7931/561226**

**Unter Anerkennung der AGB der RS Medical Consult GmbH  
melde ich mich zu folgendem Seminar verbindlich an:**

**Titel: Update - Entgeltverhandlungen 2015 - Erfolgreich vorbereiten und verhandeln, aber wie?**

Datum/Ort: 10.12.2014 in Mainz

09:00 Uhr-17:00 Uhr

Veranstaltung-Nr.:1223

Gebühr je Teilnehmer: 695,- EUR zzgl. gesetzlicher Mehrwertsteuer

Vorname/Name:

---

Position:

---

Abteilung:

---

Telefon/E-Mail:

---

Rechnungsadresse:

Firma:

---

Titel/Vorname/Name:

---

Straße/Postfach:

---

PLZ/Ort:

---

Telefon/Telefax:

---

E-Mail:

---

Ort/Datum/Unterschrift:

---

## Allgemeine Geschäftsbedingungen

**Die nachfolgenden allgemeinen Geschäftsbedingungen erkennt der Teilnehmer mit der Anmeldung als verbindlich an.**

1. Die Seminarteilnehmerzahlen sind begrenzt, Anmeldungen (per Post, per Fax, per E-Mail über [info@rsmedicalconsult.com](mailto:info@rsmedicalconsult.com) oder online [www.rsmedicalconsult.com](http://www.rsmedicalconsult.com)) werden deshalb in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Nach Eingang der Anmeldung erhält der Teilnehmer eine Teilnahmebestätigung und die Rechnung. Die Seminargebühr wird mit Erhalt der Rechnung fällig. Bei der Zahlung ist für deren Zuordnung der Teilnehmername und die Rechnungsnummer anzugeben.

Zimmerreservierungen sind von den Teilnehmern selbst vorzunehmen.

2. Der Rücktritt von der Seminaranmeldung bedarf zu seiner Wirksamkeit der Schriftform. Bei Abmeldung eines Teilnehmers bis 2 Wochen vor dem Veranstaltungstermin fallen Stornierungskosten in Höhe von 50,00 Euro (zzgl. 19% MwSt.) an. Bei Abmeldungen, die später als 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn eingehen, berechnen wir 50% des Teilnehmerbetrages und später als 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn die gesamte Gebühr. Das gilt nicht, wenn ein Ersatzteilnehmer benannt wird.

Nimmt ein angemeldeter Teilnehmer am Seminar nicht teil, wird die Teilnahmegebühr fällig und ist von ihm zahlbar.

3. Die Seminare finden nur bei Erreichung der Mindestteilnehmerzahl statt. Sollte ein Seminar nicht stattfinden, erhält der Teilnehmer die bereits gezahlte Seminargebühr zurückerstattet. Weitergehende Ansprüche bestehen nicht.

Der Veranstalter hat das Recht, aus Gründen höherer Gewalt (z. B. Unerreichbarkeit oder Unbenutzbarkeit des Seminarortes, Krankheit des Referenten) Seminare ohne Einhaltung einer Frist abzusagen. Bereits bezahlte Gebühren werden nach Wahl des Teilnehmers erstattet oder mit einem anderen Seminar verrechnet. Darüber hinausgehende Ansprüche hat der Teilnehmer nicht. Der Veranstalter ist bemüht, bei etwaigen Absagen die Teilnehmer vor Reiseantritt zu erreichen. Die Angabe von Rufnummern und E-Mail-Adressen ist daher auch für den Teilnehmer von Bedeutung.

Der Veranstalter behält sich vertretbare Programmänderungen aus dringendem Anlass vor.

4. Generell haftet der Veranstalter für von ihm zu vertretende Schäden nur bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit unabhängig vom Rechtsgrund. Im Übrigen ist die Haftung ausgeschlossen. Dies gilt insbesondere für Unfälle bei der An- und Abreise sowie während des Aufenthaltes am Tagungsort, für Diebstahl mitgebrachter Gegenstände während des Veranstaltungszeitraumes sowie für sonstige Personen- und Sachschäden.

5. Bei Unwirksamkeit einzelner Bestimmungen dieser Geschäftsbedingungen bleibt die Wirksamkeit der übrigen Bestimmungen unberührt. Gerichtsstand ist für beide Teile Bad Mergentheim, soweit der Teilnehmer nicht Verbraucher ist.