



## DRG für Pharma- und Medizinprodukteunternehmen

Zeigen Sie Ihren Kunden, wie sich Ihr Portfolio im Rahmen des DRG-Systems teilweise refinanziert.

**Datum**  
22.11.2016

**Uhrzeit**  
10:00 – 16:30

**Ort: Privatinstitut für Klinikmanagement**  
Beethovenstr. 5-13 | 50674 Köln

Die Komplexität und die stetige Veränderung der Finanzierung des deutschen Gesundheitsmarktes im stationären Investitions- und Betriebskostensegment stellt Pharma- und Medizinprodukteunternehmen in der täglichen Interaktion mit Ihren Kunden vor eine schwierige Aufgabe.

Grundlegende Kenntnisse der G-DRG Systemstrukturen und deren Rückvergütungsmöglichkeiten sind zu unerlässlichen Faktoren im Vertriebsprozess geworden. Diese erleichtern den fachlichen Zugang zu Entscheidungsträgern in Bezug auf die Kostenerstattung der eingesetzten Pharma- oder Medizinprodukte.

Das vorliegende Seminar versetzt die Teilnehmer in die Lage, ihr Portfolio im Rahmen des deutschen Fallpauschalensystems (DRG-System) produktbezogen zu identifizieren und einzusetzen.

Auf Ihre Teilnahme freuen sich

D. Lindner und M. Louis

### Inhalte

- Grundlagen des DRG-Systems sowie dessen Bedeutung für die Industrie
- Kostendarstellung im DRG-System
- DRG bezogene Kundenakquise und Marktzugang
- Exemplarische Abbildung eines Produktportfolios im DRG-Entgeltsystem:  
"Zeigen Sie auf, wie Ihre Produkte sich ggf. auch als Einzelleistung im DRG-System abbilden lassen."
- Darstellung der Möglichkeit einer effektiven Akquise und Bewerbung unter Nutzung von DRG-Tatbeständen.
- DRGs und Reimbursement (Kostenerstattung):  
"Zeigen Sie Ihren Kunden auf, wie sich Ihr Portfolio im Rahmen des DRG-Systems anteilig refinanziert."
- NUBs (Neue Untersuchungs- und Behandlungsmethoden) und Zusatzentgelte (ZE)

### **Dominik Lindner**

- Arzt
- Leiter Medizincontrolling, St. Marien Hospital Düren
- Vorsitzender der Dt. Gesellschaft für Medizincontrolling (DGfM) RV West

### **Marcel Louis**

- Gesundheitsökonom B.A.
- Zertifizierter Medizincontroller

### **Teilnahmegebühr**

480,- € (zzgl. 19% USt.)

### **Inklusivleistungen**

- Mittagessen
- Kaffeepausen
- Pausengetränken
- USB-Stick mit relevanten Seminarunterlagen

**Buchung:** [www.pk-management.de/drg-pharma-medizinprodukte-2/](http://www.pk-management.de/drg-pharma-medizinprodukte-2/)

Bei Fragen zu diesem Seminar erreichen Sie uns unter der Telefonnummer **0221 - 20427971** oder per E-Mail an [info@pkmanagement.de](mailto:info@pkmanagement.de).

Gerne gehen wir auch auf spezielle Fragen ein, wenn diese rechtzeitig eingereicht werden. Einzelne Fallkonstellationen können im Seminar angesprochen werden.

### **Buchung & Info:**

[www.pk-management.de](http://www.pk-management.de)