



Deutsche Gesellschaft für Medizincontrolling e. V.

Regionalverband Mitteldeutschland

Einladung zu einer Fortbildungsveranstaltung des RV Mitteldeutschland:

Diabolische Rhetorik Teil 2 Kommunikation zwischen Himmel und Hölle

- Termin:** 01.02. und 02.02.2016, 09:00 Uhr bis 16.30 Uhr
- Veranstalter:** Regionalverband Mitteldeutschland der Deutschen Gesellschaft für Medizincontrolling e.V.
- Veranstaltungsort:** Kurhessentherme, Wilhelmshöher Allee 361, 34131 Kassel, Deutschland
- Preis:** **Die Veranstaltung ist für Mitglieder der DGfM kostenfrei.** Für Nichtmitglieder entsteht ein Unkostenbeitrag von 400 EUR, für Mitglieder der Kooperationspartner (DVKC, DVMD, ICV, SGfM, gmds) von 200 EUR.
- Inhalt:** Jeder ist ihnen schon begegnet: Unfaire Unterhändler und hinterhältige Verhandler verdrehen scheinbar feststehende Tatsachen, provozieren durch unfaire Kommentare, täuschen mittels Kleidung und Körpersprache oder wickeln ihre Opfer mit ihrem Charme um den Finger. Welches sind die Werkzeuge der Diabolischen Rhetoriker, und vor allem - wie erkenne ich sie und wehre sie souverän ab?
- Sie erfahren mehr über:**
- Was bestimmte Ärzte, Gebrauchtwagenhändler, Heiratsschwindler, Finanzbetrüger, Sektengurus und Alpha-Bosse gemeinsam haben.
 - Das „dreckige Dutzend“ der Diabolischen Rhetorik: die gemeinsten und hinterhältigsten Techniken auf den Punkt gebracht
 - Die Bösen, das sind die anderen: wie Sie metabolische Rhetoriker erkennen und ihre Methoden ins Leere laufen lassen!
 - Was Macht mit Menschen anrichtet und wie Sie sich gegen die dunkle Seite der Macht wirksam schützen.

- Insane in the brain: was die moderne Hirnforschung zu Diabolischen Rhetorikern sagt
- Praktische Übungen mit individuellem Feedback: Wie verbessere ich mein Auftreten in unterschiedlichen beruflichen Situationen?

Referent: **Rüdiger Freudendahl**, Trainer, Diplom-Kaufmann,
Diplom-Handelslehrer; Trainingsschwerpunkte: Kundenpräsentationen,
Stress- und Konfliktmanagement, Telefon, Diabolische Rhetorik

Zielgruppe: Medizincontroller, Mitarbeiter des Medizincontrollings,
Kodierfachkräfte, Casemanager, die Manipulation erkennen, sich
zugleich davor schützen wollen und ihre Außenwirkung
(Körpersprache, Stimme und Wortwahl) grundlegend verbessern
wollen.
Kolleginnen und Kollegen, die aufgeschlossen für neue und
ungewöhnliche Seminarmethoden sind, die ihre Gesprächspartner
stärker von ihren Inhalten und ihrer Person überzeugen und ihre
verbale und nonverbale Ausdrucksfähigkeit grundlegend verbessern
wollen.

**Da die Anzahl der Teilnehmer auf 15 Teilnehmer begrenzt ist, wird um eine schnelle
und verbindliche Anmeldung gebeten!**
Fragen bitte an: dirk.hohmann@medizincontroller.de